



ABWay – tai internetinė platforma, skirta kliento ir gamintojo „susitikimui“.

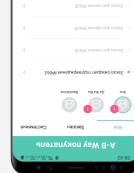
Kaip šiuo metu užsisakote produktus savo restoranui, parduotuvei ar gamybai? Greičiausiai tenka skambinti tiekėjui, ilgai aiškintis, kokių prekių reikia, ir pasiaiškinti, kas yra sandėlyje.

Gerai, jei svetainėje yra nuotraukų arba galimybė jas siųsti momentinių pranešimų programomis. Jei jums reikalingos prekės nėra, skambinate kitam tiekėjui ir pradedate viską iš naujo. Visa tai jau seniai paseno ir ne labai efektyvu.

Jūsų pirkimų vadybininkai gali pasirinkti pirmuosius pasitaikiusius tiekėjus, ir lobizuoti konkretaus gamintojo interesus, už tai gaudami bonusus. Dėl to Jums teikiami ne patys geriausi produktai ir Jūs prarandate savo klientus bei pelną.

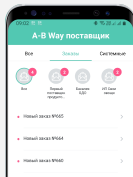
Bet kuris verslininkas vertina savo laiką ir pinigus. XXI amžiuje vis daugiau verslininkų renka internetinę prekybą ir pirkimą internetu.

„ABWay“ programa padeda optimizuoti procesą. Tokia platforma naudinga tiek gamintojui, tiek tiekėjui.



Jei esate klientas, internetinės prekybos dėka Jūs:

- Negaišite laiko skambindami tiekėjams.
- Nebendrausite su įkyriais ir ne visada kompetentingais vadybininkais.
- Išvengsite tiekimo klaidų.
- Galėsite pamatyti tikrų produktų nuotraukas.
- Iš pirmų lūpų pateiktų atsiliepimų sužinosite apie produktų kokybę ir terminus.
- Rasite lyderiaujančių tiekėjų, turinčių aukštą įvertinimą.
- Turėsite galimybę užsisakyti produktus mažesne kaina, nes internetinėje rinkoje tiekėjai dažnai yra priversti mažinti kainas, kad išliktų konkurencingi.



ABWAY

yra jungiamoji grandis tarp tiekėjo ir įmonės. Abipusiai naudingas bendradarbiavimas yra naudingas visiems. Mes padedame savo klientams:

- Plėtoti verslą.
- Didinti pardavimus ir prekės ženklo žinomumą.
- Kurti partnerystes.

Garantuojame Jums minimalias investicijas ir maksimalius rezultatus.

SUPPLIER



Kontaktai
+370 (650) 34-448
info@abway.store
www.abway.lt
UAB "Nord Soft Solutions"
306073517
Vilnius, Naugarduko g.
41-209

CLIENT





Bendradarbiavimas su internetinę prekyvietę yra naudingas, jei esate tiekėjas.

- Jums nebereikės didelio pardavimų vadybininkų etato.
- Sutaupysite pinigų neefektyviai reklamai. Juk B2B sferoje pasiekti savo tikslinę auditoriją yra daug sunkiau nei masiniame segmente.
- Gaukite didelį srautą, skirtą būtent jūsų produktams. Turėdami savo svetainę, kurios kūrimas taip pat reikalauja didelių išlaidų, negalite pasiekti didelio lankomumo.
- Pardavinėsite patikimiems partneriams, kurie garantuoja apmokėjimą.
- Galėsite dirbti tobulinant prekes ar pakuotes.

